

Auszeichnung für Nachwuchsforscher

Vaduz. – Professor Sascha Kraus, Assoziierter Professor am Institut für Entrepreneurship der Universität Liechtenstein, belegt im aktuellen Handelsblatt-Ranking 2012 für Betriebswirtschaftslehre den 25. Rang in der Kategorie «Nachwuchsforscher unter 40 Jahren».

Die deutsche Zeitung «Handelsblatt» bewertete den Forschungsoutput in wissenschaftlichen Fachzeitschriften. Das Ranking basiert auf den Publikationen von 3000 deutschsprachigen Betriebswirten in 761 wirtschaftswissenschaftlichen Fachzeitschriften.

Der 38-jährige Kraus, der an der Universität Liechtenstein vor allem zu strategischem Management und Unternehmertum forscht, rangiert ausserdem auf Platz 58 im Top-100-Ranking des «Handelsblatt» in der Kategorie «Forschungsleistung über die letzten fünf Jahre». (gm)

WAS WANN WO

Rüthi: Neue Messe von Anton Schmutzer

Am Samstag, den 15. September, singt um 17.30 (nicht um 18 Uhr) der Rühner Kirchenchor in der Messe in der Kirche Rüthi. Die Gesamtrenovation ist noch nicht abgeschlossen, aber es ist die erste Messe nach der Innenrenovation. Gesungen wird eine neu einstudierte Messe von Anton Schmutzer (1864–1936). Zusätzlich singt der Chor ein Vaterunser von Maurice Duruflé, zur Kommunion das «Time Domini», auch von Anton Schmutzer. In der Messe wird zudem Alt-Mesmer Peter Büchel verabschiedet und Neu-Mesmer Roman Kobler begrüsst.

Letztlich ein Standortfaktor

Nur Regionen mit einer leistungsfähigen Kommunikationsinfrastruktur sind für die Wirtschaft attraktiv. Was dies konkret bedeutet und kostet, erfuhr der Arbeitgeberverband Sarganserland-Werdenberg bei einem Besuch beim EW Buchs und bei Rii-Seez-Net.

Buchs. – Zum Auftakt der AGV-Veranstaltung gab es in Buchs eine informative Führung durch die Kopfstation von Rii-Seez-Net (RSN), dem Interessenverbund 17 regionaler Kabelnetzbetreiber aus dem Raum mittleres und oberes Rheintal, Werdenberg, Sarganserland und Teilen der Bündner Herrschaft. Ein Blick auf die Server des EWB, das der Provider von RSN ist, fehlte dabei ebensowenig wie die Demonstration einer Spleissung eines Glasfaserkabels, das dünner als ein Haar ist.

37 000 Kunden

Der Buchser Gemeindepräsident Daniel Gut, EWB-Direktor Hagen Pöhnert und Mattias Lehmann, Leiter Kommunikation EWB, erläuterten danach den Ausbaustand der Kommunikationsinfrastruktur im RSN-Gebiet. Präsentiert wurden auch die unterschiedlichen Angebote für Private und Unternehmen, die bis hin zu massgeschneiderten Firmenlösungen gehen. 37 000 Kunden zählt Rii-Seez-Net unterdessen. Eine stetig wachsende Zahl, die unterstreicht, dass Rii-Seez-Net dem eigenen Anspruch, eine bedarfsgerechte und wirtschaftliche Kommunikationsinfrastruktur bereit-



Spleissung eines Glasfaserkabels: Ein Mitarbeiter des EW Buchs demonstriert den Mitgliedern des Arbeitgeberverbandes Sarganserland-Werdenberg seine Arbeit. Bild Heini Schwendener

zustellen, gerecht wird. Die Abdeckung mit Breitbandanschlüssen ist in der Schweiz bereits weit fortgeschritten. Doch die Wirtschaft verlangt immer schnellere und leistungsfähigere Datenautobahnen.

RSN hat trotz ihrer evolutionären Entwicklungsstrategie den Anschluss nicht verpasst. Bereits gibt es im RSN 225 Kilometer Glasfaserkabel, davon allein 67 Kilometer in Buchs. Der Trend wird ungebremst weitergehen:

In neuen Überbauungen wird die Glasfaser nicht nur bis zur Liegenschaft geführt, sondern zum Teil bereits auch in Neubauten verlegt.

Glasfaserkabel haben eine unvorstellbar grosse Leistungskapazität. Auch wenn dies noch längst nicht jeder Privathaushalt nutzen will bzw. mehr dafür zu zahlen bereit wäre: Die Wirtschaft ist zunehmend darauf angewiesen. Insofern, so der Tenor der Arbeitgeber bei der von Rolf Schmid

(TEAG Advisors AG) moderierten Diskussion, sei ein modernes Kommunikationsnetz letztlich auch ein entscheidender Standortfaktor für die Wirtschaft.

Dem trägt Rii-Seez-Net Rechnung: Allein in den kommenden fünf Jahren werden 16 bis 17 Millionen Franken ins Kommunikationsnetz investiert, «und das mit eigenerwirtschafteten Mitteln», wie Hagen Pöhnert nicht ohne Stolz betonte. (she)

ANZEIGE

CASH BONUS UND 1,9% TOP-LEASING. WAS FÜR EIN HERBST-ANGEBOT!

Nur für kurze Zeit!

TOYOTA

NICHTS IST UNMÖGLICH

Avensis Wagon
ab Fr. 26'300.–*
(inkl. Fr. 6'000.– Cash Bonus)
Mit 1,9% Leasing ab Fr. 270.–/Mt.*

Aygo
ab Fr. 12'990.–*
(inkl. Fr. 2'000.– Cash Bonus)
Mit 1,9% Leasing ab Fr. 112.–/Mt.*

Yaris
ab Fr. 16'100.–*
(inkl. Fr. 3'000.– Cash Bonus)
Mit 1,9% Leasing ab Fr. 139.–/Mt.*

Verso-S
ab Fr. 20'400.–*
(inkl. Fr. 2'500.– Cash Bonus)
Mit 1,9% Leasing ab Fr. 185.–/Mt.*

Auris Hybrid
ab Fr. 31'400.–*
(inkl. Fr. 3'000.– Cash Bonus)
Mit 1,9% Leasing ab Fr. 297.–/Mt.*

RAV4
ab Fr. 31'650.–*
(inkl. Fr. 4'000.– Cash Bonus)
Mit 1,9% Leasing ab Fr. 325.–/Mt.*

3 JAHRE GRATIS SERVICE

3 JAHRE VOLL GARANTIE

CASH BONUS

1,9% LEASING

toyota.ch

* Empfohlener Netto-Verkaufspreis nach Abzug des Cash Bonus, inkl. MwSt. Im 1,9% Leasing: Leasingzins pro Monat inkl. MwSt. **Berechnungsbeispiele:** Avensis Wagon Terra 1,8 Valvematic, 108 kW (147 PS), 5-Türer, Fr. 32'300.– abzgl. Cash Bonus von Fr. 6'000.– = Fr. 26'300.–, Leasingzins Fr. 270.40. Aygo Terra 1,0 VVT-i, 50 kW (68 PS), 3-Türer, Fr. 14'990.– abzgl. Cash Bonus von Fr. 2'000.– = Fr. 12'990.–, Leasingzins Fr. 112.75. Yaris Terra 1,0 VVT-i, 51 kW (69 PS), 3-Türer, Fr. 19'100.– abzgl. Cash Bonus von Fr. 3'000.– = Fr. 16'100.–, Leasingzins Fr. 139.70. Verso-S Terra 1,33 Dual VVT-i, 72 kW (99 PS), 5-Türer, Fr. 22'900.– abzgl. Cash Bonus von Fr. 2'500.– = Fr. 20'400.–, Leasingzins Fr. 185.20. Auris Hybrid Luna 1,8 VVT-i Hybrid Synergy Drive®, 100 kW (136 PS), 5-Türer, Fr. 34'400.– abzgl. Cash Bonus von Fr. 3'000.– = Fr. 31'400.–, Leasingzins Fr. 297.65. RAV4 Terra 2,0 Valvematic 4WD, 116 kW (158 PS), 5-Türer, Fr. 35'650.– abzgl. Cash Bonus von Fr. 4'000.– = Fr. 31'650.–, Leasingzins Fr. 325.40. **Leasingkonditionen:** Effektiver Jahreszins 1,92%, Leasingzins pro Monat inkl. MwSt., Vollkaskoversicherung obligatorisch, Sonderzahlung 20%, Kautions vom Finanzierungsbetrag 5% (mindestens Fr. 1'000.–), Laufzeit 48 Monate und 10'000 km/Jahr. Weitere Berechnungsvarianten auf Anfrage. Eine Leasingvergabe wird nicht gewährt, falls sie zur Überschuldung des Konsumenten führt. **Cash-Bonus-Angebote sind mit dem 1,9% Top-Leasing kumulierbar.** Die Verkaufaktionen sind gültig für Vertragsabschlüsse vom 1. August bis 31. Oktober 2012 mit Inverkehrsetzung bis 31. Dezember 2012; nur bei den teilnehmenden Toyota Partnern. Inserat zeigt aufpreispflichtige Optionen.